

Maratón de Formación

20 jornadas online "certificables"

Del 4 al 8 de julio de 2022

Lunes 4

09.15 **AVANZA PREVISIÓN**
Cómo rentabilizar tus ahorros y planificar tu futuro: soluciones aseguradoras
Dña. Tania Piñez Yanes
Responsable Dpto. Comercial
[Inscríbete AQUÍ](#)

10.30 **MARKEL ESPAÑA**
El Impacto de la crisis económica actual en la RC de Administradores y Altos Cargos, así como el marco legal del Cumplimiento Normativo
D. José Antonio Martín
Director de Desarrollo de Negocio y Marketing
Dña. Leticia de la Hoz
Directora Departamento Jurídico | Legal & Tax | IDBO Consultants
D. Carlos Peña
Director de Líneas Financieras
[Inscríbete AQUÍ](#)

11.45 **ASEFA**
Seguros vinculados a la rehabilitación de viviendas
D. Florencio González
Director Departamento de Construcción
[Inscríbete AQUÍ](#)

13.00 **CESCE**
¿Por qué necesito un seguro de crédito?
D. Carlos Díez Alonso
Jefe de Unidad de Canales de Distribución
[Inscríbete AQUÍ](#)

Martes 5

09.15 **MAPFRE**
Neuroventas
D. Paulino Archilla
Subdirector de Formación Comercial
[Inscríbete AQUÍ](#)

10.30 **PREVENTIVA**
Decesos: un seguro de usabilidad diaria y con garantías desde la 'experiencia del cliente'
D. León Palazuelos
Director Red de Sucursales
Dña. Alicia Díaz
Directora Canal de Corredores
[Inscríbete AQUÍ](#)

11.45 **SANTALUCÍA**
La Seguridad Social y el Seguro de Vida
José Luis Visera
Escuela Comercial Campus
[Inscríbete AQUÍ](#)

13.00 **SANITAS**
Ventajas de un seguro de salud y su desarrollo en el tiempo

Mirian Blázquez Muñoz
Directora de Regulación y Cumplimiento
Blanca Sierra Roldán
Responsable de Regulación
Pablo Moreno Pozuelo
Director Comercial
Maribel Montenegro Perales
Responsable Canal Mediadores
[Inscríbete AQUÍ](#)

Miércoles 6

09.15 **MAPFRE**
Gerencia de riesgos empresas agrícolas
D. Álvaro Villaseca
Técnico de Formación y Especialista en Gerencia de Riesgos
D. José Ignacio Rodríguez
Director de Desarrollo de Negocio y Seguro Agrario Combinado
[Inscríbete AQUÍ](#)

10.30 **PREVISIÓN MALLORQUINA**
Autónomos: soluciones aseguradoras ante una situación de incapacidad temporal
D. Esteve Pallarols
Responsable Marketing
[Inscríbete AQUÍ](#)

11.45 **HOGAN LOVELLS**
Autoridad Administrativa Independiente de defensa del cliente financiero
D. Pablo Muelas
Socio
[Inscríbete AQUÍ](#)

13.00 **REALE**
Cómo aportar valor para atraer, retener y fidelizar clientes con autos y hogar. Una aproximación desde el Marketing Relacional y la Neuroventa (I)
D. Josep Gendra
Responsable de Formación de Negocio
[Inscríbete AQUÍ](#)

Jueves 7

09.15 **FIATC**
El Seguro de embarcaciones de recreo, un mercado, dos formas de aseguramiento, evolución del mercado ante las nuevas tendencias (El Ecobarco) y el Cambio Climático
D. Francisco Jover
Director Territorial
[Inscríbete AQUÍ](#)

10.30 **ARAG**
Modelo DISC aplicado a las Ventas por Beneficios (en seguros de Defensa Jurídica y otros ramos)
Dña. Cristina Valls
Responsable de Formación Área Comercial
[Inscríbete AQUÍ](#)

11.45 **IES**
Pérdida de Beneficios: un seguro que puede salvar la vida a una Pyme
MESA REDONDA CON CORREDORES DE SEGUROS
Dirigida por D. Jorge Campos
Director del IES
[Inscríbete AQUÍ](#)

13.00 **SANTALUCÍA**
La Fiscalidad y el Seguro de Vida
José Luis Visera
Escuela Comercial Campus
[Inscríbete AQUÍ](#)

Viernes 8

09.15 **AXA**
Internacionalización del negocio de las pymes desde la perspectiva de las necesidades aseguradoras
D. Florent de la Fuente
Director Comercial de Clientes, Empresas y Profesionales
[Inscríbete AQUÍ](#)

10.30 **IES**
La Correduría como Empresa Familiar
MESA REDONDA CON CORREDORES DE SEGUROS
Dirigida por D. Jorge Campos
Director del IES
[Inscríbete AQUÍ](#)

11.45 **REALE**
Cómo aportar valor para atraer, retener y fidelizar clientes con autos y hogar. Una aproximación desde el Marketing Relacional y la Neuroventa (II)
D. Josep Gendra
Responsable de Formación de Negocio
[Inscríbete AQUÍ](#)

13.00 **Premios AULA MAGNA**
[Inscríbete AQUÍ](#)